





DROIT DES SOCIÉTÉS

- Création de société (SELARL, SELAS, SPFPL, SCI, GIE...)
- Vente ou achat de parts sociales ou de fonds libéral,
- Rédaction de pacte d'associés et règlement intérieur,
- Changement de forme ou d'objet social (passage de SCP en SEL, transformation de SARL en SAS...)
- Accompagnement dans le cadre de vente à un groupe/ chaîne, entrée d'investisseurs au capital
- Produits fournis sur demande

PROPRIÉTÉ INTELLECTUELLE & DONNÉES PERSONNELLES

- Audit RGPD
- Mise en conformité juridique, technique et mise en place des bons usages
- Formation aux bons usages en matière de données personnelles
- Dépôt et licence de marque
- Stratégie de protection d'un concept commercial
- Exploitation des nouvelles technologies (logiciel spécifique, IA, ...)

CONTRATS

- Rédaction de contrats (CGV, bail professionnel, bail commercial...)
- Analyse des engagements de non-concurrence contractuelle ou de concurrence déloyale
- Résolution des conflits entre associés (droit de retrait, exécution d'un pacte d'associés, abus de majorité/minorité)





FISCALITÉ

- Demande de rescrit à l'administration fiscale (éligibilité au dispositif ZFRR, ZFU...)
- Assistance dans le calcul et/ou la déclaration de vos plus-values de cession (fonds libéral ou parts de société)
- Etude des dispositifs d'exonération applicables en cas de cession de fonds libéral ou de parts de société
- Assistance en cas de contentieux avec l'administration fiscale : contrôle fiscal, examen de situation fiscale personnelle pour les particuliers et les dirigeants, vérification de comptabilité pour les entreprises etc.
- Etude patrimoniale IFI
- Etude pour transmission « Pacte Dutreil » : dispositif permettant une exonération de 75% en cas de donation ou succession sous conditions
- Assistance fiscalité internationale

COMPTABILITÉ

- Etablir un prévisionnel comptable et financier aux différentes étapes de la vie d'une entreprise vétérinaire
- Création d'activité (individuelle ou en société)
- Entrée/sortie d'associés
- Acquisition de clientèle
- Restructuration: transformation, fusion, Holding
- Investissement immobilier
- Audit économique





FINANCEMENT

- Restructuration et optimisation financière
- Achat des murs : quand, comment et avec quel financement ?
- Comment dynamiser son patrimoine en cours de carrière : stratégie à mettre en œuvre.

ESTIMATION DE CLIENTÉLE

- Utiliser une méthode servant de base de transaction entre confrères, vendeurs et acheteurs
- Garantir une juste rétribution au vendeur lors de la cession de sa clientèle
- Reconnaître la nature immatérielle du droit de présentation de la clientèle, fondée sur la confiance entre le vétérinaire et sa clientèle

PATRIMOINE

- Trouver avec vous le bon produit via un panel d'offre indépendant
- Répondre à vos attentes fiscales, économiques et successorales
- Démarche structurée : vous écouter, comprendre vos besoins, construire ensemble vos stratégies patrimoniales
- Accompagner dans l'évolution naturelle de votre environnement
- Assurer le suivi de nos préconisations et de vos besoins



PAR ET POUR LE MONDE VÉTÉRINAIRE



MANAGEMENT

- Apporter un regard extérieur et objectif sur votre activité pour vous aider à prendre du recul dans un quotidien chargé
- Optimiser l'organisation et la gestion de votre entreprise grâce à une expertise en planification, priorisation et pilotage
- Accompagner la répartition des responsabilités au sein du collège d'associés et la mise en place de dynamiques de délégation
- Améliorer la communication interne et renforcer la cohésion d'équipe
- Intervenir dans la gestion de crise et des conflits, avec écoute et bienveillance

COLLABORATION LIBÉRALE

Choisir entre salariat et exercice libéral : faites le bon choix avec notre expertise

- Comparer les avantages et les contraintes de chaque statut pour décider en toute confiance.
- Répondre à toutes vos questions : Quand franchir le pas ? Quel régime fiscal adopter ? Quelles démarches effectuer ? Quelles sont les règles de durée, préavis, et clauses de non-concurrence ?
- Comment organiser votre activité et fixer la rémunération ou la facturation ?
- Clarifier les idées reçues et anticiper les risques juridiques liés au salariat ou à la collaboration.
- Optimiser votre protection sociale (obligatoire et complémentaire).
- Gérer efficacement la comptabilité et constituer votre clientèle en tant que collaborateur.







DROIT SOCIAL

- Sécurisation et gestion des contrats et des embauches (rédaction, relecture de contrats)
- Gestion des plannings, des arrêts maladie, des congés (ex : forfait jours, modulation,...)
- Ruptures de contrats ((rupture conventionnelle) et décisions disciplinaires

RETRAITE

- Comprendre et estimer les valeurs de mes pensions à l'aide des données disponibles
- Aide à la décision, pour le foyer fiscal, de la date idéale de départ en retraite dans ma situation
- Analyse complète du passage activité retraite en tenant compte des attentes, des besoins (analyse comprise) et de tous les actifs





GÉOMARKETING

Le potentiel de la clientèle est il compatible avec mes objectifs professionnels ?

- Définir son potentiel de clientèle lors d'un achat, d'une création ou d'une modification d'activité : zone de chalandise, concurrence, volume de la clientèle
- Faire une prévision de CA en fonction du potentiel de la zone.
- En déduire la rentabilité du projet, en intégrant des indicateurs de coûts de la profession

POURQUOI NOUS FAIRE CONFIANCE?

Prestations personnalisées

DEVIS GRATUIT

- Des professionnels du monde vétérinaire qui comprennent vos enjeux métiers
- Un regard extérieur et objectif pour faire évoluer votre structure
- Des solutions concrètes pour optimiser votre organisation et votre gestion
- Un accompagnement entre pairs, fondé sur la connaissance du terrain
- Des outils de communication et de management adaptés aux équipes vétérinaires